



Startup in Residence InterGov

2020-2021

**Provincie Zuid-Holland zoekt startups met innovatieve oplossingen voor
provinciale challenges**

(via een Nationale Openbare Procedure)

In deze Nationale Openbare Procedure staat meer informatie over deze challenge, zoals beoordelingscriteria, de procedure en wat er gebeurt in de contractfase. Toch nog vragen? Stel ze op de Discussie-pagina van de challenge op www.startupinresidence.com/intergov, of aan de contactpersoon bij de provincie Zuid-Holland.

1 Startup in Residence-programma (SIR)

De wereld verandert voortdurend. Veranderingen en innovaties zijn aan de orde van de dag. Dat betekent dat regio's steeds vaker voor uitdagingen komen te staan. In veel gevallen betreft het problemen waarvoor we niet meteen een oplossing hebben. Stedelijke en maatschappelijke uitdagingen zijn vaak rechtstreeks van invloed op inwoners. Oplossingen voor deze uitdagingen kunnen complex zijn en vergen een nieuw soort creativiteit. De provincie Zuid-Holland is daarom op zoek naar creatieve ondernemers die out-of-the-box kunnen denken en innovatieve, praktische en/of ongewone oplossingen kunnen aandragen voor deze challenges.

Startup in Residence is een initiatief van het innovatieteam van de provincie Zuid-Holland, dat gemodelleerd is naar een vergelijkbaar programma in San Francisco. Vanuit een economisch perspectief biedt het Startup in Residence-programma startups de kans hun ideeën in de regio te testen en hun onderneming en hun product binnen de provinciale organisatie te ontwikkelen. De provincie streeft ernaar via dit programma de economische groei te versnellen (d.w.z. werkgelegenheid te creëren) en innovatieve oplossingen te ontwikkelen.

1.1 Doel/ wat biedt SIR

Het doel van het SIR programma is om startups te selecteren die samen met ambtenaren van de provincie een innovatieve oplossing voor een challenge kunnen ontwikkelen. De challenges worden door verschillende afdelingen binnen de provincie uitgeschreven. Als jouw oplossing gekozen wordt, krijg je de kans deze in de 'in Residence' periode uit te werken in samenwerking met de afdeling die de challenge heeft uitgezet. Bij een succesvolle samenwerking, kan de provincie mogelijk jouw launching customer zijn (zie meer bij hoofdstuk 2, fasen van het programma).

1.2 De challenges

| Nr. | Naam vraagstuk | Korte beschrijving | Challengehouders |
|-----|--|---|---|
| 1 | Hittestress en kwetsbare ouderen | Hoe beperken we de gezondheidsrisico's van hittestress voor ouderen? | Provincie Zuid-Holland |
| 2 | Circulaire reststromen gemeente en provincie | Hoe benutten we zoveel mogelijk van de reststromen van gemeenten en provincies op een circulaire wijze? | Provincie Zuid-Holland, in samenwerking met Gemeente Den Haag |

LET OP! Volledige uitwerking en toelichting op deze challenges, lees je in [bijlage 1](#).

1.3 Voorwaarden

Gezien het doel van het programma, beoordelen we alleen voorstellen van startups. Een startup is een bedrijf met het creatieve vermogen om innovatieve, praktische en/of ongebruikelijke oplossingen te bedenken.

Voor en tijdens deelname aan deze challenges moet een startup voldoen aan een aantal voorwaarden:

1. Startups moeten ingeschreven staan bij de Kamer van Koophandel of zich vóór start van het programma laten inschrijven. Bovendien mag je als startup, of een leidinggevende binnen de startup, niet door de rechter veroordeeld zijn.
2. Geselecteerde startups moeten volledig aan het programma deelnemen. Als de startup dat niet doet, heeft de provincie het recht om hieraan consequenties te verbinden, zoals de startup uitsluiten van verdere deelname aan het programma of project.

3. Geselecteerde startups dienen in hun communicatie over het programma te verwijzen naar Startup in Residence InterGov. De startup dient ten minste driemaal via sociale media over het programma te communiceren (bijv. over training, prototype, partners) en één blog over het programma te publiceren. Specifieke richtlijnen met betrekking tot deze voorwaarde worden bij de start van het programma besproken.

2 De fasen van het programma

Het programma bestaat uit drie fasen, zoals weergegeven in de onderstaande tabel.

| Fase | Beschrijving |
|--|---|
| 1. Inschrijving | Startups kunnen zich voor het SIR-programma aanmelden via www.startupinresidence.com/intergov . Een beoordelingsteam selecteert in eerste instantie maximaal 5 inschrijvers per challenge. Deze inschrijvers gaan door naar de pitchronde. Na de pitchronde wordt door het beoordelingsteam bepaald welke startup de SIR prijs wint en door mag naar fase 2: de 'In Residence' periode. |
| 2. SIR Prijs De 'In Residence' periode en financiële bijdrage | De SIR prijs bestaat uit de 'in Residence' periode. Een programma van 5 maanden, waarin de geselecteerde startups van de verschillende challenges diverse trainingen volgen, experimenten uitvoeren in de regio en/of een prototype bouwen van hun oplossing. Bij het programma van de SIR prijs behoort ook een financiële bijdrage voor de experimentele ontwikkeling van de oplossing van de startups. Deze bijdrage is afhankelijk van de betreffende challenge en varieert tot max € 25.000. De bedragen vind je terug op de websitepagina per challenge en in de bijlagen 1a t/m b. |
| 3. Launching Customer | Na de 'In Residence' periode, waarin een pilot is voorbereid of een prototype is gebouwd kan de provincie een mogelijke "launching customer" worden. De maximale waarde van deze vervolgoopdracht is € 214.000,- exclusief btw (dit is inclusief de experimentele ontwikkelingsbijdrage uit fase 2) voor eventuele verdere ontwikkeling, uitwerking, implementatie of mogelijk aankoop van de oplossing van de desbetreffende challenge. |

2.1 Fase 1: Inschrijving

Startups worden opgeroepen hun oplossing voor een vraagstuk in te dienen via www.startupinresidence.com/intergov (maak een account aan).

2.1.1 Formele eisen aan de inschrijving

Lever je oplossing omschreven in een plan van aanpak tijdig in. Het risico van niet tijdig insturen van uw inschrijving, ligt bij jou. Stuur deze naar de website pagina voor deze challenge. Na sluitingstermijn worden géén inschrijvingen meer geaccepteerd.

Verder gelden de volgende eisen en voldoe je aan de voorwaarden zoals beschreven in paragraaf 1.3:

- > Je bent akkoord met de selectie- en beoordelingsmethodiek die voor deze challenge gehanteerd wordt.
- > Je overschrijdt met jouw inzending het maximumbudget dat voor die betreffende challenge geldt niet (zie bijlagen 1 a t/m b voor maximum bedragen per challenge)
- > Indien er een maximaantal pagina's is gegeven voor het Plan van Aanpak, overschrijd je deze niet. Je bent akkoord met de bijgevoegde concept overeenkomst (bijlage 3) op deze opdracht.

Bij inschrijving hoeft geen definitieve versie van het concept te worden aangeleverd. Indien beschikbaar, mogen startups wel een schets van het prototype van de oplossing laten zien.

2.1.2 Procedure en beoordeling van de inschrijving

De inschrijvingen worden beoordeeld door een beoordelingsteam van de desbetreffende challenge. Er wordt beoordeeld op kwaliteit. Zie voor meer uitleg hierover hoofdstuk 4.1. Het beoordelingsteam selecteert van de inschrijvingen, maximaal 5 startups op basis van de bij 4.1 genoemde criteria. De geselecteerde startups gaan door naar het tweede onderdeel van fase 1. Zij worden uitgenodigd voor het houden van een pitch. De startups die afgewezen zijn, ontvangen een bericht met toelichting via de mail.

2.1.3 Procedure en beoordeling van de Pitch

De geselecteerde startup(s) ontvangen een handleiding, waarin toegelicht wordt waaraan de pitch moet voldoen en het herziene plan van aanpak met passende begroting dat na de pitch moet worden ingeleverd. Tijdens de pitch, zal het beoordelingsteam de startup vragen om (inhoudelijke) verduidelijking van het plan van aanpak. Tevens kan de startup nog verduidelijking vragen aan het beoordelingsteam.

2.1.4 Plan van Aanpak

Na de pitch wordt de startups gevraagd om met de extra/nieuwe informatie een herziene plan van aanpak met passende begroting in te dienen. Op basis van het herziene plan van aanpak, de pitch en de antwoorden op de vragen van het beoordelingsteam bepaalt het beoordelingsteam welke startup de SIR prijs wint aan de 'in Residence'-periode mag deelnemen.

Het beoordelingsteam beoordeelt de herziene plannen van aanpak aan de hand van dezelfde criteria genoemd in 4.1. Alle aanwezige beoordelingsteamleden beoordelen het plan en de begroting eerst individueel. Hierna volgt een consensusbespreking, waarin de gezamenlijke eindscore wordt bepaald. Hieruit volgt de winnaar. We sluiten meerdere winnaars niet uit.

NB. Indien geen van de startups het minimaal vereiste aantal punten voor deelname aan het programma heeft behaald, wordt er voor die challenge geen startup geselecteerd.

NB: Een startup kan maar met één inzending winnen. Als een startup ervoor kiest om zich voor meerdere challenges aan te melden wordt de inzending met de hoogste score geselecteerd.

Als jouw oplossing het beste concept is, betekent dat in principe dat de provincie Zuid-Holland een overeenkomst wil aangaan voor experimentele ontwikkeling van je concept. Aan het begin van de 'in Residence' periode worden afspraken gemaakt over de planning en de vereisten van het plan van aanpak en de ontwikkeling van het prototype. Deze afspraken worden verwerkt in een overeenkomst.

2.2 Fase 2: Actie en pilot

Aan de geselecteerde startup wordt een vijf maanden durende 'in Residence' periode van gemiddeld 4 uur per week aangeboden.

De startup sluit hiervoor een overeenkomst af met de provincie Zuid-Holland. Daarna kan de startup starten met de (door) ontwikkeling van haar prototype en/of een pilot uitvoeren. Het budget voor deze fase is vooraf vastgesteld (afhankelijk van het benodigde budget en maximale vergoeding voor deze experimentele ontwikkelingsbijdrage) en is in de overeenkomst opgenomen, evenals de wijze van uitbetaling.

Na 5 maanden presenteren de startups hun prototype tijdens de demodag, het afsluitende evenement. Het beoordelingsteam zal n.a.v. de vorderingen gedurende het gehele SIR-programma en de uiteindelijke uitwerking van het prototype/plan van aanpak na de demodag een keuze maken of een startup in aanmerking komt voor fase 3.

2.3 Fase 3: Mogelijke Launching Customer – Verdere ontwikkeling en implementatie

Na de 'in Residence' periode is de betreffende afdeling van de provincie **gerechtigd, maar niet verplicht**, om de doorontwikkeling, implementatie van het product/de dienst, financieel te ondersteunen of aan te kopen en zo launching customer te worden. Met de startup zal voor deze vervolgo opdracht een nieuwe overeenkomst gesloten worden.

3 Vragenronde en informatiebijeenkomst

3.1 Vragenronde

In de eerste fase kunnen vragen voor aanvullende informatie of ter verduidelijking worden gesteld. Vragen kun je stellen tot 2 juli 12:00 via de 'Discussion' pagina van de challenge op het platform www.startupinresidence.com/intergov. Vragen worden zo snel mogelijk beantwoord. Daarmee zorgen we dat alle potentiële inschrijvers kunnen beschikken over dezelfde informatie.

3.2 Informatie meet-up

Er wordt een informatie meet-up georganiseerd waar het SIR-programma zal worden toegelicht en medewerkers van de provincie de uitdagingen introduceren en vragen beantwoorden.

Voordat u vragen kunt stellen, dien je jezelf aan te melden op het platform. Als je je hebt aangemeld bent je automatisch uitgenodigd deel te nemen aan de meet-up. De datum wordt gedeeld via de website www.startupinresidence.com/intergov.

Per challenge wordt een meet-up gehouden. Het tijdstip wordt met u gecommuniceerd en is afhankelijk op welke challenge u zich inschrijft. Bij de meet-up geeft de challenge-houder een korte toelichting op de challenge. U kunt de challenge-houder vragen stellen.

4 Beoordeling van de inschrijvingen

De inschrijvingen voor deze challenges worden beoordeeld op basis van het kwalitatief beste idee en oplossing.

4.1 Gunningscriteria

We beoordelen alle inzendingen voor deze challenges de volgende drie (3) gunningscriteria. Per gunningscriterium kan een maximaal aantal punten worden toegekend door de beoordelaars.

| Gunningscriteria | | Maximaal te behalen punten |
|------------------|---|----------------------------|
| 1 | De oplossing heeft impact! Beschrijf jouw oplossing. Onderbouw daarin tevens in hoeverre jouw oplossing bijdraagt aan de oplossing van ons probleem. Beschrijf vervolgens de mate van innovatie: hoe groot is de doorbraak en hoeveel (nieuwe) functionaliteiten ontstaan er? Beschrijf tot slot een ontwikkelplan voor verdere doorontwikkeling van jouw oplossing. Hoe concreter jouw oplossing is uitgewerkt en hoe beter is onderbouwd dat de impact ervan groot is, des te beter wordt dit beoordeeld. | 400 |
| 2 | De oplossing is haalbaar! | 400 |

| | | |
|---------------|---|--------------|
| | Onderbouw met een duidelijk plan (inclusief team/milestones/deliverables) hoe je ervoor gaat zorgen dat jouw oplossing echt gaat werken en praktisch toepasbaar is. Geef daarnaast aandacht aan wat er nodig is van de Opdrachtgever en wat de risico's en mitigerende maatregelen zijn. Hoe concreter jouw plan is (en daarmee gemonitord kan worden door de Opdrachtgever) en hoe beter de haalbaarheid is onderbouwd, des te beter dit wordt beoordeeld. | |
| 3 | De oplossing is betaalbaar! Geef gedetailleerd en verifieerbaar inzicht in de marktconforme prijs en prijsopbouw (inclusief winstmarge) van jouw oplossing. Geef antwoord op de vraag of jouw oplossing economisch haalbaar is. Toon daarnaast aan hoe je gaat borgen dat na gunning een 'eerlijke prijs wordt betaald voor eerlijk werk'. Hoe concreter jouw prijsopbouw is (en daarmee geverifieerd kan worden door de opdrachtgever) en hoe beter is onderbouwd dat de opdrachtgever een eerlijke prijs gaat betalen voor eerlijk werk, des te beter dit wordt beoordeeld. | 200 |
| TOTAAL | | 1.000 |

4.1.1 Aantal pagina's Plan van Aanpak

Werk bovenstaande drie gunningscriteria uit in een Plan van Aanpak. Het beoordelingsteam kijkt in hoeverre jouw innovatieve oplossing dé oplossing is voor het onderwerp. Gebruik per gunningscriterium maximaal 2 pagina's A4. De beschrijving van de drie gunningscriteria samen mag niet meer dan maximaal 6 pagina's zijn. Per gunningscriterium mag maximaal 1 bijlage (enkelzijdig beschreven) toegevoegd worden voor overzichten en/of plannings. Het Plan van Aanpak bevat maximaal 9 pagina's.

4.1.2 Puntentelling

De beoordelaars geven jouw inzending een van de onderstaande scores. Achter elke score is terug te lezen wat deze score zegt over je inzending.

| Score | | |
|-----------|---------------------|---|
| 10 | Uitstekend | De Inschrijver heeft een uitstekend antwoord gegeven op de vragen bij dit (onderdeel van) selectiecriterium. |
| 8 | Goed | De Inschrijver heeft een goed antwoord gegeven op de vragen bij dit (onderdeel van) selectiecriterium. |
| 6 | Voldoende | De Inschrijver heeft een voldoende antwoord gegeven op de vragen bij dit (onderdeel van) selectiecriterium. |
| 4 | Onvoldoende | De Inschrijver heeft een onvoldoende antwoord gegeven op de vragen bij dit (onderdeel van) selectiecriterium. |
| 0 | Niet/ onvolledig | De Inschrijver heeft geen of beperkt antwoord gegeven op de vragen bij dit (onderdeel van) selectiecriterium. |

De uiteindelijke score op een gunningcriterium wordt bepaald aan de hand van de volgende formule:

Score = (maximaal te behalen score * score beoordeling)/10

Voorbeeld: $(400 * 8)/10 = 320$

5 Planning

| Activiteit | Datum |
|---|---|
| Publicatie | dinsdag 9 juni 2020 |
| Aanmelden voor meet-up tot | dinsdag 23 juni, via www.startupinresidence.com/intergov |
| Meet-up | woensdag 24 juni 2020 |
| Stellen van vragen kan tot | dinsdag 30 juni |
| Antwoorden van vragen uiterlijk gepubliceerd op | woensdag 1 juli 2020 |
| Indienen inschrijving tot uiterlijk | donderdag 2 juli 2020 tot 17:00 uur |
| Selectiebesluit | donderdag 9 juli |
| Pitch ronde | tussen 15 en 17 juli 2020 |
| Gunningsbesluit | vrijdag 24 juli 2020 |
| In Residence | maandag 3 augustus 2020 |

6 Overige

6.1 Inkoopvoorwaarden

Tijdens de vragensessie kunnen vragen in verband met de inkoopvoorwaarden worden gesteld.

6.2 Regelgevingskader

Vragen, opmerkingen of verzoeken in verband met de aanbestedingsdocumenten of over andere relevante kwesties met betrekking tot deze aanbestedingsprocedure dienen pas te worden ingediend tijdens de informatie meet-up, zoals beschreven in hoofdstuk 3.

Als u het niet eens bent met het antwoord op uw vraag of de reactie op uw opmerking of verzoek, kunt u dit kenbaar maken door een klacht in te dienen bij het interne Klachtenmeldpunt van de provincie Zuid-Holland via e-mailadres: klachtenmeldpuntaanbesteden@pzh.nl

Voorbehoud

Uit deze aanbestedingsleidraad vloeien voor de provincie Zuid-Holland geen verplichtingen voort anders dan de verplichting om zich te houden aan de mededingingsprocedure, onverminderd het recht om de procedure voortijdig te beëindigen en de opdracht niet te gunnen. In geval van opschorting en/of beëindiging van de aanbesteding hebben startups geen recht op enige compensatie in verband met hun deelname en/of de niet-gunning van het/de project(en).

6.3 Intellectuele eigendomsrechten

De intellectuele eigendomsrechten blijven gedurende het programma alsook daarna berusten bij de startup. Uitgebreide voorwaarden worden in fase 2 en 3 in de overeenkomsten vastgesteld.

Bijlagen

Bijlage 1: Challenges

1a) Hittestress onder kwetsbare ouderen

Challenge

Hoe beperken we de gezondheidsrisico's van hittestress voor ouderen?

Omschrijving van challenge

Wereldwijd stijgt de temperatuur de komende decennia. Dat betekent voor Nederland meer warme dagen en hittegolven. Er zijn nu gemiddeld 26 zomerse (meer dan 25 °C) en 4 tropische (meer dan 30 °C) dagen per jaar. In 2050 kunnen dat er gemiddeld 47 en 13 zijn, berekende het KNMI. In bebouwd gebied is dit effect nog groter, omdat gebouwen en bestrating warmte uitstralen waardoor de gevoelstemperatuur overdag hoger oploopt en het 's nachts minder snel afkoelt.

Boven een bepaalde waarde kunnen deze hoge temperaturen leiden tot hittestress. Hittestress kan tot serieuze hitte-gerelateerde ziekten leiden zoals: huiduitslag, krampen, oververmoeidheid, beroertes, nierfalen en ademhalingsproblemen. Soms kan hittestress zelfs sterfte tot gevolg hebben. Tijdens hittegolven nemen zowel het bezoek aan ziekenhuizen (voor noodgevallen) als sterfte dan ook beduidend toe. In Nederland stijgt tijdens hittegolven de sterfte met 12% (ongeveer 40 doden per dag extra).

De meest gevoelige mensen voor hitte gerelateerde ziekten en sterfte zijn ouderen boven de 75 jaar en chronisch zieken. Ouderen zijn tijdens hete zomers extra kwetsbaar. Dit komt onder andere door een verminderde dorstprikkel en omdat zij moeite hebben om zich passend te kleden voor warme temperaturen. Daarnaast zijn de kwetsbare ouderen vaak gehuisvest op de warmste plekken in gebouwen, terwijl de mogelijkheid om buiten koelte op te zoeken door COVID-19 grotendeels wegvalt. Sociale controle om ouderen hierin te begeleiden en om signalen van uitdroging of oververhitting te signaleren is dus nodig. De huidige situatie m.b.t. COVID-19 zorgt ervoor dat ouderen meer geïsoleerd zijn dan gebruikelijk. Dat zal deze zomer (tot op zekere hoogte) zo blijven. Bestaande risico's zijn op het moment dus mogelijk verhoogd.

Waar zijn we naar op zoek

We zijn op zoek naar oplossingen die de gezondheidsrisico's van hitte voor kwetsbare ouderen in Zuid-Holland beperken, ook tijdens deze periode van verminderd sociaal contact. Aangezien deze situatie snel urgent wordt met de zomer in zicht, zoeken we oplossingen die redelijk 'volwassen' zijn en deze zomer al geïmplementeerd kunnen worden.

De provincie Zuid-Holland heeft contact met een groot netwerk aan partijen die meekijken naar de inzendingen. De uiteindelijke innovatie of product zal niet gebruikt worden door de provincie Zuid-Holland zelf, maar wordt beschikbaar gesteld aan zorginstellingen, zorgmedewerkers, ouderen of mantelzorgers - afhankelijk van de gekozen oplossingsrichting.

Waar zijn we niet naar op zoek

We zijn niet op zoek naar tools om risico's in kaart te brengen. We zoeken oplossingen die direct in de dagelijkse omgeving van ouderen kunnen worden toegepast.

Wat is er te winnen

We willen de oplossing graag samen ontwikkelen. Dit betekent dat we graag onze kennis en expertise delen en actief meedenken tijdens het ontwikkelproces.

De maximale financiële bijdrage tijdens de 'In Residence' periode is 25.000 EUR. Daarnaast zorgen we ervoor dat de startup kan beschikken over de nodige kennis en toegang krijgt tot het netwerk van gemeenten en GGDs.

Een begeleidingstraject van 5 maanden waarin jullie zowel de oplossing als de onderneming naar een hoger niveau kunnen tillen. Meer informatie over het programma en de verschillende onderdelen, vind je op onze programma pagina.

1b) Circulaire reststromen gemeente en provincie

Challenge

Hoe benutten we zoveel mogelijk van de reststromen van gemeenten en provincies op een circulaire wijze?

Een circulaire economie vraagt om het herontwerp van producten en diensten met een scherp oog voor de totale productieketen. De provincie Zuid-Holland en de gemeente Den Haag kunnen in hun rol als opdrachtgever en (eerste) klant deze transitie aanjagen. Samenwerking met startups en het innovatieve bedrijfsleven is hierbij van groot belang. Met deze challenge willen we jullie daarom uitdagen om waardevolle nieuwe toepassingen te ontwikkelen voor onze materiaalstromen. Denk aan vrijkomende reststromen bij het onderhoud van provinciale infrastructuur of het inzetten van Haags 'afval' als grondstof. Maar ook aan groenonderhoud en de bedrijfsvoering van het gemeente- en provinciehuis.

Waar zijn we naar op zoek?

We zijn op zoek naar concepten om onze materiaalstromen op een hoogwaardige manier te hergebruiken binnen de eigen organisatie of een hoogwaardige benutting buiten de organisatie. Daarvoor is een goede businesscase nodig die minimaal kostenneutraal voor ons uitvalt. Hoe meer je van een reststroom kunt afnemen hoe beter. Bij het beoordelen van de initiatieven houden we rekening met de 'mate van circulariteit'; hoeveel draagt jouw oplossing bij aan de circulaire economie? Een 'recycling/upcycling' oplossing ligt voor de hand, maar ook andere oplossingen op de R-ladder zijn welkom. Bij voorkeur gaat het om lokale oplossingen die in de regio nieuwe banen opleveren.

Waar zijn we niet naar op zoek?

We zoeken geen afvalverwerker, maar een upcycler van materialen. We sluiten geen startups uit die kunst maken van afvalstromen, maar geven wel de voorkeur aan ondernemingen die er concrete producten van maken of andere technische en faciliterende oplossingen ontwikkelen.

Welke materiaalstromen zijn er?

Factsheet: Groenmassa en baggerspecie (PZH)

De provincie heeft een materialen footprint ontwikkeld voor het materiaalgebruik en vrijkomende reststromen bij de provinciale infrastructuur. Er komen jaarlijks 415.300 m3 materialen vrij bij het beheer en onderhoud aan de provinciale infrastructuur. De grootste uitgaande materiaalstromen is bagger (164.970 m3). Daarnaast zijn de maaisel en groenmassa de grootste vrijkomende materiaalstromen. We zijn op zoek naar startups die inzetten op het hergebruik van baggerspecie en groenmassa als grondstof omdat dit grote structurele stromen zijn met veel potentieel.

Factsheet: Grofvuil (Den Haag)

De gemeente Den Haag stelt een deel van het grofvuil ter beschikking aan een of meerdere circulaire initiatieven die het 'afval' als grondstof inzetten voor hun productieproces. Het is de bedoeling dat de geselecteerde partij alles regelt: van het ophalen van grofvuil bij HMS (of nader af te spreken punt), tot het zorgen voor het transport naar de eigen locatie en het hele verdere proces vanuit hier.

In het huidige grofvuilverwerkingscontract (en ook het gft verwerkingscontract) is opgenomen dat we als gemeente Den Haag 10% van het jaarvolume aan grofvuil (= ca. 3.500 ton per jaar = ca. 3.500.000 kilo per jaar) beschikbaar mogen stellen aan lokale circulaire initiatieven. Gezien de grote hoeveelheden, moet de oplossing structureel en snel opschaalbaar zijn. Bij voorkeur zouden we direct dit jaar al 10% (of een deel hiervan) naar de partij brengen die het kan verwerken in haar proces. Samen met de startup moet gekeken worden welk deel van het grofvuil interessant is en hoe dit eruit moet zien: moet het 'heel' zijn of mag het beschadigd zijn (als gevolg van inzamelen)?

Factsheet: Plastics (Den Haag)

De gemeente Den Haag heeft dagelijks te maken met veel en verschillende soorten plastic afval van zowel huishoudens als bedrijven. Al het plastic afval wordt momenteel naar buiten de stad vervoerd en daar (industriële) gescheiden en verwerkt. Dat levert voor de bedrijven en de gemeente Den Haag alleen

kosten op, maar geen economische waarde in de stad (zoals banen). Bovendien levert dit extra transportbewegingen op, wat de filedruk verhoogt en met de nodige luchtvervuiling gepaard gaat.

We zoeken circulaire, sociale ondernemers die een lokale kringloop creëren door op een slimme manier de grondstoffen van de stad af te tappen, en deze vervolgens om weten te zetten naar nuttige en verkoopbare producten. Dat omzetten kan via een bestaande technologie (thermisch/mal, 3D-printing), we zoeken hiervoor niet per se een innovatieve oplossing. Op de korte termijn gaat het om minimaal 100 m3 aan transparante en gekleurde zachte folies, harde kunststoffen, piepschuim (EPS) en gemengd plastic. Desgewenst kan veel meer worden geleverd. Rondom deze challenge zit een groot aantal partijen: een netwerk van bedrijven in de stad die plastic afval produceren, de Haagse Milieu Services, de Grondstoffenfiets (logistiek), project PlastiCity en project GRID (vraag-aanbod).

Factsheet: Bedrijfsvoering (PZH)

De provincie heeft samen met haar medewerkers in kaart gebracht welke uitdagingen er zijn rondom duurzaam afvalbeleid op het provinciehuis. Welke reststromen ontstaan er en welke blijven nog onderbenut op dit moment? Kunnen de eigen reststromen omgezet worden in waardevolle nieuwe toepassingen? Hoe kan de inkoop van nieuwe kantoorartikelen en relatiegeschenken verduurzaamd worden? Kansrijke materiaalstromen zijn koffiedik, koffiebekers en materialen die vrijkomen bij de verbouwing van het provinciehuis.